

Johannes Münzebrock



Norbert Kohlscheen







#### **Ihre Referenten**



Johannes Münzebrock

- Werkstattleiter Soziale Arbeitsstätte Altenoythe
- Koordinator des Fachbereiches Arbeiten
- Geschäftsführer der VAB
- Dozent für die Sonderpädagogische Zusatzqualifikation
- Ludwig Erhard Preis Assessor



Norbert Kohlscheen

- Systemischer Organisationsberater
- Themenschwerpunkte: Organisationsentwicklung und Qualitätsmanagement mit dem EFQM Modell für Excellence
- Mitglied im Beirat des Deutschen EFQM Center
- Ludwig Erhard Preis Senior Assessor





#### Die Herausforderungen unserer Zeit

- Globalisierung
  - Grenzen verschwinden
  - Gegensätze verschärfen sich
- Zunehmende Dynamik des permanenten Wandels
  - Kostendruck
  - Optimierung
  - Arbeitsverdichtung
- Technologische Entwicklung
  - Informationsdichte
  - Reizüberflutung





# Die Herausforderungen unserer Zeit für Werkstätten für Menschen mit Behinderungen

- Ökonomisierung
  - Stark gekürzte Budgets
  - Stark gestiegene Anforderungen
  - Binnendifferenzierte Betreuungsmodelle
  - Paradigmenwechsel: Geld wird über den Menschen gestellt
- Risikomanagement
  - Immer stärker werden Risiko und Verantwortung sowohl in der Betreuung als auch in der Auftragsbearbeitung in die Werkstätten verlagert
- Globalisierung und Liberalisierung der Märkte
  - Auftragsbeschaffung und Abwicklung
  - Auftragsnischen aufdeckem





### Wie reagieren erfolgreiche Unternehmen (Basis Excellence Barometer 2004 und 2005)

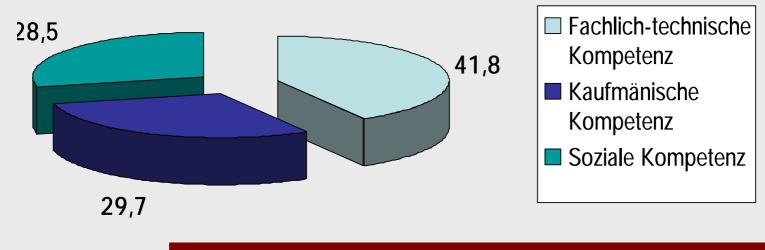
- Führungskräfte mit ausgeglichenem Kompetenzprofil
- Mitarbeiter in den Mittelpunkt stellen
- Konsequent handeln
- Kommunikation intern / extern als Erfolgsfaktor erkennen
- Auf die emotionale Bindung der Kunden setzen





1. Führungskräfte in erfolgreichen Unternehmen sind höher qualifiziert und haben das ausgeglichenere Kompetenzprofil

Anteil der Schulungsausgaben für Führungskräfte



EXBA Studie 2004





#### Drei Dimensionen der Managementkompetenz

- fachlich-methodische Kompetenz bezieht sich auf Methoden und Arbeitsweisen im Sachgebiet der Führungskraft
- kaufmännische Kompetenz umfasst die darüber hinaus gehenden betriebswirtschaftlichen Kenntnisse
- soziale Kompetenz entfaltet sich in der zwischenmenschlichen Kommunikation und Zusammenarbeit mit allen Interessenpartnern (Wahrnehmung und Wertschätzung, Kontaktgestaltung)

EXBA Studie 2004











# 2. In erfolgreichen Unternehmen stehen die Mitarbeiter im Mittelpunkt

Die Ursachen für fehlendes Engagement von Mitarbeitern ist: schlechtes Management!

Mitarbeiter geben in der ExBa - Befragung als Gründe an, dass

- es seitens ihres / ihrer Vorgesetzten an Anerkennung und Lob für gute Arbeit mangelt,
- sie eine Position ausfüllen, die ihnen nicht liegt,
- die Führungskraft sich nicht für sie als Mensch interessiert,
- es niemanden im Unternehmen gibt, der die persönliche Entwicklung fördert und
- die persönliche Meinung und Ansicht kaum Gewicht haben.

EXBA Studie 2004





#### Mitarbeiterorientierung ist Trumpf

Inwieweit treffen die folgenden Aussagen auf Ihr Unternehmen zu?

	Erfolg Hoch	Erfolg Niedrig
Mitarbeiter arbeiten sehr selbständig	72,7	69,7
Mitarbeiter haben alle Informationen	70,7	64,1
Mitarbeiter werden optimal eingesetzt	69,2	61,4
Ziele werden gemeinsam erarbeitet	68,7	61,5
Mitarbeiter pflegen Teamwork	68,3	66,0
Es gibt regelmäßige Beurteilungen	65,6	50,6
Es gibt individuelle Entwicklungspläne	65,6	56,4
Mitarbeiter wirken bei der Personalpolitik mit	58,9	56,9

Antwortskala von 0 (= trifft überhaupt nicht zu)bis 100 (= trifft vollständig zu)

EXBA Studie 2004





#### 3. Erfolgreichen Unternehmen sind konsequenter

- Vorausschauend handeln statt auf Fremdsteuerung zu reagieren
- Sich den Herausforderungen des globalen Marktes stellen statt "Maschinen zu stürmen"
- Wissenschaftliche Erkenntnisse über erfolgreiche Unternehmensführung annehmen und umsetzen statt Probleme auszusitzen
- Qualitätsmanagement zu nachhaltiger Prozessverbesserung nutzen statt über Bürokratisierung zu jammern

EXBA Studie 2004





# 4. Erfolgreiche Unternehmen setzen konsequent auf den Erfolgsfaktor Kommunikation

"Tue Gutes und rede darüber"

**Externe Kommunikation** 

 Die eigene Überzeugung, dass die Produkte gut sind und die Hoffnung, dass der Markt allein das honoriert reicht nicht – erfolgreiche Unter – nehmen nutzen konsequent alle Kommunikationsinstrumente

**Interne Kommunikation** 

 Einer der größten Unzufriedenheitsfaktoren der Mitarbeiter ist die mangelnde Information – erfolgreiche Unternehmen binden die Mitarbeiter konsequent in die Entscheidungsprozesse ein

EXBA Studie 2004





# 5. Erfolgreiche Unternehmen setzen auf die emotionale Bindung Ihrer Kunden

- wer allein auf die Wirkung der Produktqualität setzt wird verlieren
- wer den Kunden emotional erreicht wird gewinnen
  - Kernelement der emotionalen Bindung von Kunden ist der Faktor Mensch – also die Interaktion zwischen Belegschaft und Kunden

EXBA Studie 2004











#### Handlungsoptionen der nächsten 5 Jahre

- Paradigmenwechsel in der Unternehmensführung
  - weg vom produktlastigen hin zu ganzheitlichem Verständnis des Unternehmenserfolges
  - Führungskräfte mit breit gefächerter statt ausschließlich guter fachlicher Qualifikation
  - Anwendung ganzheitlich, systemisch orientierter Managementsysteme
  - Nachhaltiges handeln durch stärkere strategische Ausrichtung
- Erfolgsfaktor Mensch
  - es setzen sich die Unternehmen durch, die es schaffen die am besten qualifizierten Mitarbeiter zu beschäftigen
  - es setzen sich die Unternehmen durch, die es schaffen eine hohe emotionale Bindung der Mitarbeiter herzustellen

EXBA Studie 2004





# Welche Reaktion ist in der Landschaft der Werkstätten für Menschen mit Behinderungen wahrzunehmen

- Manche reagieren verhalten und unsicher, da es keine fertigen Lösungen gibt
- Viele haben sich mit der Entwicklung von Qualitätsmanagement und betrieblicher Gesundheitsförderung beschäftigt
- Einige betreiben systemisch angelegte Veränderungsprozesse auf Basis des EFQM Modells für Excellence



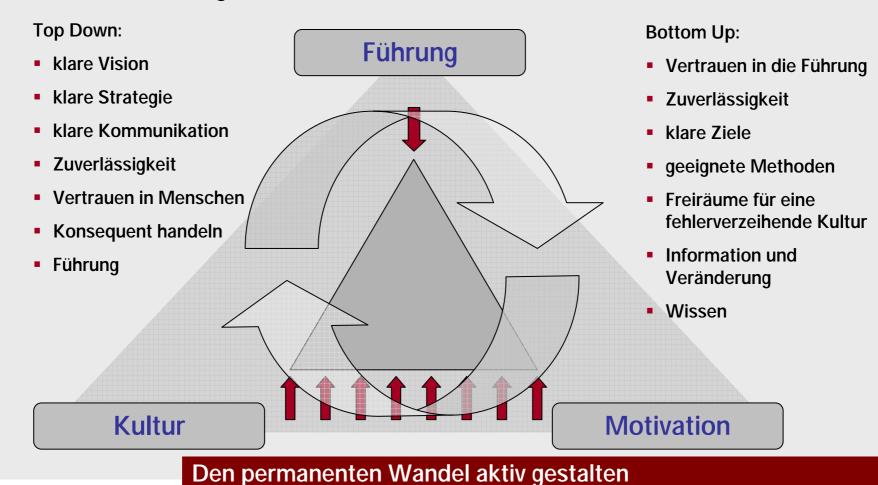








#### Wie kann der Weg sein?













#### Die EFQM Selbstbewertung in der sozialen Arbeitsstätte

- Projektgruppe gebildet
- Fragebogen individuell ausfüllen
- Moderierter Konsensworkshop
- Stärken und Verbesserungspotenziale erkennen
- Erkannten Handlungsbedarf konsequent in Maßnahmen umsetzen





## Was hat sich in der Sozialen Arbeitsstätte durch die Arbeit mit dem EFQM Modell verändert

- Gutes, qualifiziertes und gesundes Personal
- Gute, reibungslose Kommunikationswege
- Gemeinsame Auftragsakquisition
- Gutes Betriebsklima
- Gute Prozessstrukturen











#### Was ist das EFQM Modell für Excellence?

- Ganzheitlich ausgerichtet
- Systemischer Blick
- Nachweislich erfolgreich (ExBa Studie 2005)





#### Das EFQM Modell ist ein Modell zur

- Bewertung des Erfolges von Unternehmensprozessen
- Ganzheitlichen Gestaltung von Unternehmensprozessen
- Steuerung der Komplexität des Unternehmens
- Nachhaltigen Sicherung des Unternehmenserfolges

...und ist geeignet für jede Branche und jede Unternehmensgröße ...und führt nachweislich zum Erfolg (ExBa Studien 2003 - 2005)





#### Basis des Modells sind die Grundkonzepte der Excellence

- Ergebnisorientierung
- Ausrichtung auf den Kunden
- Führung und Zielkonsequenz
- Management mittels Prozessen und Fakten
- Mitarbeiterentwicklung und beteiligung
- Kontinuierliches Lernen, Innovation und Verbesserung
- Entwickeln von Partnerschaften
- Soziale Verantwortung





#### **Erfolgsfaktor Ergebnisorientierung**

- Das Unternehmen hat eindeutige Indikatoren für die Feststellung des Erfolges benannt, setzt sich Ziele und misst regelmäßig die Ergebnisse Nutzen
- Das Unternehmen weiß um seine Stärken und kann Selbstbewusstsein und Stolz zeigen
- Das Unternehmen weiß um seine Schwächen, kann Ursachen für die Schwächen benennen und Aktionen zur Qualitätsverbesserung ableiten





#### **Erfolgsfaktor Kundenorientierung**

 Das Unternehmen weiß um die Bedürfnisse der Kunden und setzt diese in der strategischen Ausrichtung sowie in der Gestaltung der Schlüsselprozesse um

#### Nutzen

- Das Unternehmen schafft Kundenzufriedenheit in dem es die vereinbarten Anforderungen an ihre Leistungen erfüllt
- Das Unternehmen erhöht die Kundenbindung und die Loyalität





#### Erfolgsfaktor Führung und Zielkonsequenz

 Das Unternehmen erkennt, dass es eine Führung mit eindeutigem Profil und Visionen braucht, die aus der Vision eine Strategie ableitet und Ziele zur Umsetzung mit den Mitarbeitern vereinbart

#### Nutzen

- Das Wissen der Mitarbeiter um die Strategie des Unternehmens schafft Klarheit und hilft Zukunftsangst abzubauen
- Die Orientierung an vereinbarten Zielen schafft Verbindlichkeit und Vertrauen





#### **Erfolgsfaktor Prozessmanagement**

- Das Unternehmen hat die Prozesse (Führungs-, Kern-, Unterstützungsund Entwicklungsprozesse) eindeutig identifiziert und gestaltet diese systematisch
- Die Prozessleistungen werden durch entsprechende Indikatoren gemessen

#### Nutzen

- Das Unternehmen hat effiziente, kundenorientiert gestaltete Prozesse
- Das Unternehmen kann Probleme in der Prozessgestaltung umgehend identifizieren und Qualitätsverbesserungen einleiten





#### Erfolgsfaktor Mitarbeiterorientierung

- Das Unternehmen kennt das Potenzial der Mitarbeiter, weiß wo individuelle Entwicklungsmöglichkeiten sind und setzt diese in entsprechende Qualifizierung um
- Die Mitarbeiter sind zu eigenverantwortlichem Handeln ermächtigt und werden an Entscheidungsprozessen beteiligt

#### Nutzen

- Die Mitarbeiter k\u00f6nnen ihr Potenzial voll entfalten und haben eine Orientierung f\u00fcr ihre individuelle Entwicklung
- Die Mitarbeiter haben einen hohen Grad an Identifikation mit dem Unternehmen





#### **Erfolgsfaktor Lernorientierung**

- Das Unternehmen hat einen Qualitätsentwicklungsprozess an dem alle Führungskräfte und Mitarbeiter beteiligt sind
- Das in dem Unternehmen vorhandene Wissen wird zum Nutzen aller geteilt und stetig weiterentwickelt

#### Nutzen

- Die Leistung des Unternehmens wird durch kontinuierliche Wissenserweiterung und Qualitätsentwicklung gesteigert
- Die Qualitätsverbesserung führt zu nachhaltigem Erfolg des Unternehmens





#### Erfolgsfaktor partnerschaftliche Zusammenarbeit

 Das Unternehmen arbeitet kooperativ mit Partnern zusammen und entwickelt diese Partnerschaften zu gegenseitigem Nutzen kontinuierlich weiter

#### Nutzen

- Das Unternehmen kann sich auf seine Kernkompetenzen konzentrieren und diese optimieren
- Das Unternehmen kann auf Basis von gegenseitigem Vertrauen, Respekt und Offenheit die Wertschöpfung für seine Interessengruppen steigern





#### Erfolgsfaktor soziale Verantwortung

 Das Unternehmen versteht sich als verantwortungsvoller Teil der Gesellschaft und bemüht sich, die Erwartungen des gesellschaftlichen Umfeldes zu verstehen und darauf einzugehen

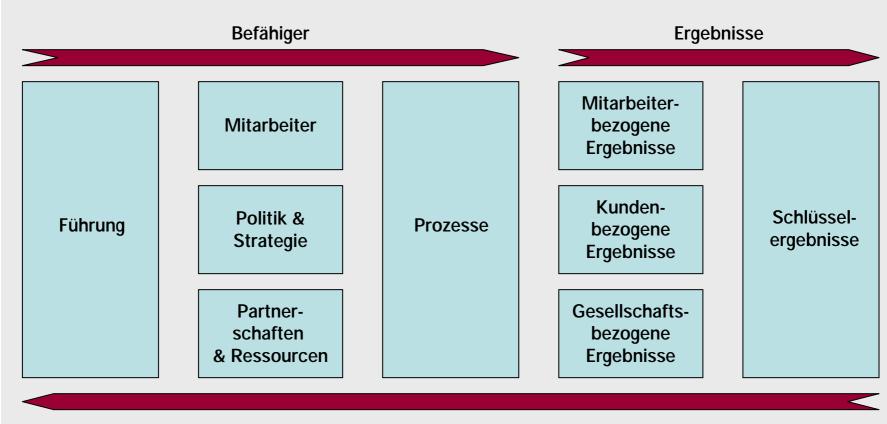
#### Nutzen

- Das Unternehmen minimiert jegliche negativen Einflüsse auf die Gemeinschaft und schafft Vertrauen bei den Interessengruppen
- Das Unternehmen f\u00f6rdert die Gemeinschaft und tr\u00e4gt zur Stabilisierung der \u00f6konomischen Rahmenbedingungen bei





#### Das EFQM – Modell für Excellence



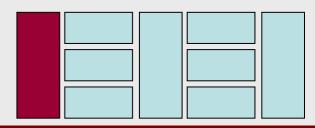
**Innovation und Lernen** 





#### Kriterium 1: Führung

- Führungskräfte entwickeln die Vision, Mission, Werte und ethischen Grundsätze und sind Vorbilder für die Kultur der Excellence
- Führungskräfte sichern durch ihre persönliche Mitwirkung die Entwicklung, Umsetzung und kontinuierliche Verbesserung des Managementsystems der Organisation
- Führungskräfte arbeiten mit Kunden, Partnern und Vertretern der Gesellschaft zusammen
- Führungskräfte verankern in der Organisation zusammen mit den Mitarbeitern eine Kultur der Excellence
- Führungskräfte erkennen und meistern den Wandel der Organisation



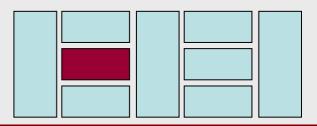
durch "Leadership" Orientierung geben





#### Kriterium 2: Politik und Strategie

- Politik und Strategie beruhen auf den gegenwärtigen und zukünftigen Bedürfnissen und Erwartungen der Interessengruppen
- Politik und Strategie beruhen auf Informationen aus Leistungsmessung, Untersuchungen, lernorientierten und nach außen gerichteten Aktivitäten
- Politik und Strategie werden entwickelt, bewertet und aktualisiert
- Politik und Strategie werden kommuniziert und durch ein Netzwerk von Schlüsselprozessen umgesetzt



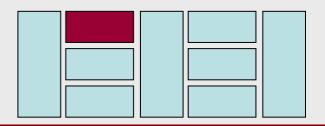
mit einer klaren Strategie die Zukunft gestalten





#### Kriterium 3: Mitarbeiter

- Mitarbeiterressourcen werden geplant, gemanagt und verbessert
- Das Wissen und die Kompetenzen der Mitarbeiter werden ermittelt, ausgebaut und aufrechterhalten
- Mitarbeiter werden beteiligt und zu selbständigen Handeln ermächtigt
- Die Mitarbeiter und die Organisation führen einen Dialog
- Mitarbeiter werden belohnt, anerkannt und betreut



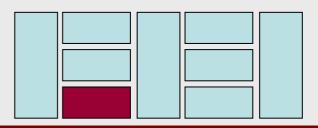
das gesamte Potenzial entfalten





#### Kriterium 4: Partnerschaften und Ressourcen

- Externe Partnerschaften werden gemanagt
- Finanzen werden gemanagt
- Gebäude, Einrichtungen und Material werden gemanagt
- Technologie wird gemanagt
- Informationen und Wissen werden gemanagt



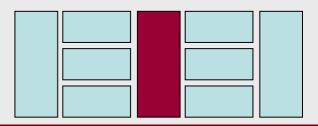
Ressourcen nachhaltig wirksam einsetzen





#### Kriterium 5: Prozesse

- Prozesse werden systematisch gestaltet und gemanagt
- Prozesse werden nach Bedarf und unter Nutzung von Innovationen verbessert, um Kunden und andere Interessengruppen voll zufrieden zu stellen und die Wertschöpfung für sie zu steigern
- Produkte und Dienstleistungen werden auf Basis der Bedürfnisse und Erwartungen der Kunden entworfen und entwickelt
- Produkte und Dienstleistungen werden hergestellt, vermarktet und betreut
- Kundenbeziehungen werden gemanagt und vertieft



Wertschöpfung für die Interessengruppen steigern





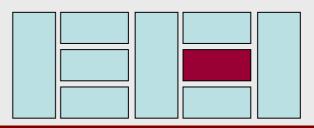
### Kriterium 6: Kundenbezogene Ergebnisse

Messergebnisse über die Wahrnehmung

Messergebisse die zeigen, wie die Kunden die Leistungen der Organisation über einen längeren Zeitraum betrachtet wahrnehmen und bewerten um daraus strategische Handlungen abzuleiten

Leistungsindikatoren

Indikatoren mit denen die Leistung der Organisation in Bezug auf die Kunden tagesaktuell bewertet wird, um daraus operative Handlungen abzuleiten



die emotionale Bindung der Kunden erhöhen





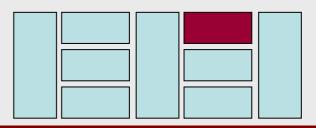
### Kriterium 7: Mitarbeiterbezogene Ergebnisse

Messergebnisse über die Wahrnehmung

Messergebisse die zeigen, wie die Mitarbeiter die Leistungen der Organisation über einen längeren Zeitraum betrachtet wahrnehmen und bewerten um daraus strategische Handlungen abzuleiten

Leistungsindikatoren

Indikatoren mit denen die Leistung der Organisation in Bezug auf die Mitarbeiter tagesaktuell bewertet wird, um daraus operative Handlungen abzuleiten



die emotionale Bindung der Mitarbeiter erhöhen





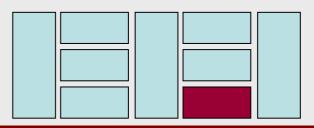
### Kriterium 8: Gesellschaftsbezogene Ergebnisse

Messergebnisse über die Wahrnehmung

Messergebisse die zeigen, wie die Gesellschaft die Leistungen der Organisation über einen längeren Zeitraum betrachtet wahrnimmt und bewertet um daraus strategische Handlungen abzuleiten

Leistungsindikatoren

Indikatoren mit denen die Leistung der Organisation tagesaktuell bewertet wird, um daraus operative Handlungen abzuleiten



die Beziehung zur Gesellschaft positiv gestalten





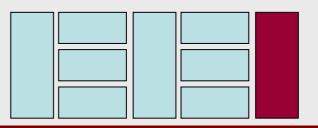
### Kriterium 9: Schlüsselergebnisse

Folgeergebnisse der Schlüsselleistungen

Kennzahlen, die den Erfolg der Organisation über einen längeren Zeitraum darstellen um daraus strategische Handlungen abzuleiten

Schlüsselleistungsindikatoren

Kennzahlen, die zur Überwachung und zum Verständnis der Prozesse dienen um daraus operative Handlungen abzuleiten



strategische Schlüsselelemente erfolgreich steuern





"You can't manage what you can't measure"

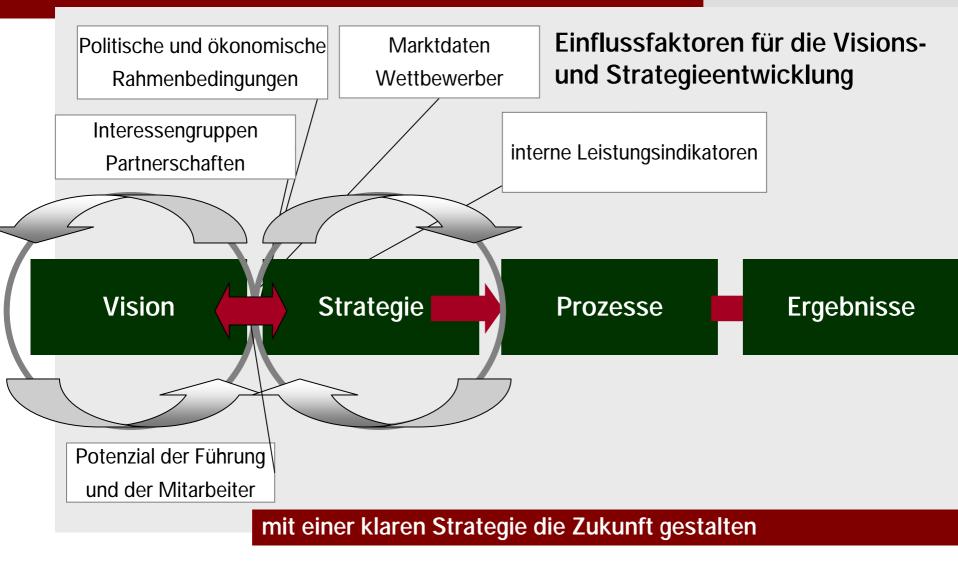
(Kaplan & Norten, Entwickler der Balanced Scorecard)

Der Strategieprozess als Leitfaden der Unternehmensentwicklung

mit einer klaren Strategie die Zukunft gestalten



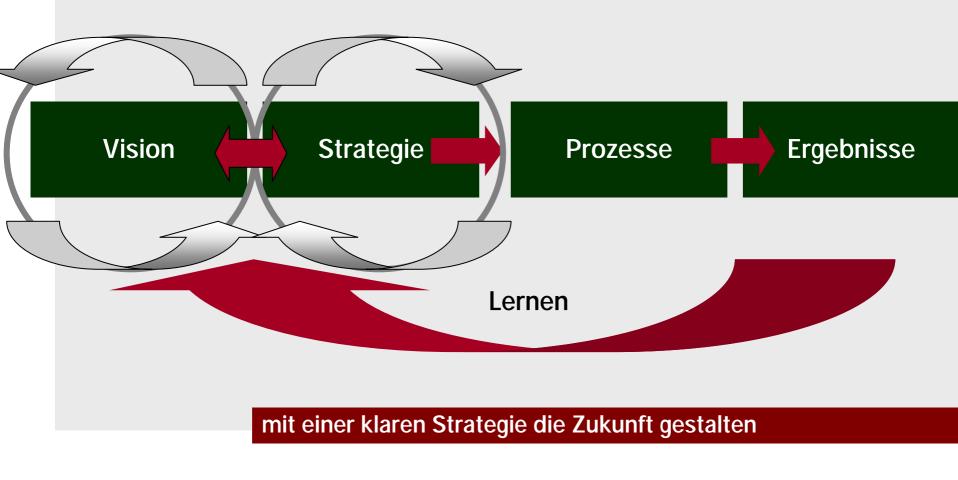








### Kontinuierlicher Visions- und Strategieprozess













- Stärken und Potenziale des Unternehmens durch eine Selbstbewertung erkennen, die Potenziale zur ganzheitlichen Gestaltung der Prozesse umsetzen
- Durch einen fundamentalen Aufbruch den permanenten Wandel gestalten und das Unternehmen für die Zukunft stark machen
- Die Herzen und Köpfe der Führungskräfte und Mitarbeiter bewegen, die emotionale Verbundenheit mit dem Unternehmen erhöhen, die volle Leistungsfähigkeit entfalten





- "Was immer Du tun kannst oder wovon Du träumst
  - fang damit an. Mut hat Genie, Kraft und Zauber in sich" (J.W.v.Goethe)
- "Entwickeln Sie eine Vision für Ihre Werkstatt. Erarbeiten Sie sich eine Strategie, wie Sie diese Vision erreichen können und setzen Sie diese konsequent um! Nicht Jammern sondern handeln!"





#### 1. Commitment und Kommunikation

Entwickeln eines unternehmensspezifischen Konzeptes

Begeistern der Führungskräfte und der Mitarbeiter

Kommunikation im Unternehmen

#### 2. Qualifizierung der Organisation

Qualifizieren der Führungskräfte zum Umgang mit dem EFQM Modell Qualifizieren von Mitarbeitern und Führungskräften zu "Europäischen Excellence Assessoren"

#### 3. Selbstbewertung und Auswertung

Bewerten aller Unternehmensprozesse mit dem Synergain – Quick - Assessment© Auswerten der Verbesserungspotenziale und ableiten von Handlungsbedarf

#### 4. Aktionsplanung und Umsetzung

Vereinbaren und priorisieren von Aktionen

Umsetzen der Aktionen

#### 5. Wiederholen der Selbstbewertung

Regelmäßige Wiederholung der Selbstbewertung

Feststellen des Erfolges und erneutes Erkennen von Verbesserungspotenzialen

6. Bewerbung um den Ludwig Erhard Preis oder den European Quality Award

Erarbeiten der Bewerbungsunterlagen

Test Assessment





#### 1. Nachhaltig erfolgreiche Unternehmensentwicklung

Erarbeiten Sie sich ein Stärken / Schwächen Profil Leiten Sie Handlungsbedarf ab und starten Sie einen Veränderungsprozess Beteiligen Sie alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an der Entwicklung Schaffen Sie eine hohe Identifikation mit der Vision und der Strategie

#### 2. Benchmarking mit anderen Anwendern

Vergleichen der Ergebnisse Ihrer Selbstbewertung mit anderen Unternehmen Vergleichen ausgewählter Prozesskennzahlen mit anderen Unternehmen Vereinbaren von Benchmarking - Projekten

# 3. Bewerbung um den den Ludwig Erhard Preis oder European Quality Award Treten Sie in den Wettbewerb um Spitzenleistungen in Deutschland und Europa Nutzen Sie den Prozess um weitere Potenziale zu erkennen Nutzen Sie das Ergebnis für Ihren Marktauftritt

#### 4. Networking in der EFQM Community

Treffen Sie andere Unternehmen auf den verschiedenen EFQM Veranstaltungen Lernen Sie Führungskräfte von erfolgreichen Unternehmen kennen Schließen Sie Partnerschaften und Freundschaften





### Unterstützung der Synergain Management Consultants für Ihren Prozess

- Wir entwickeln mit Ihnen ein Konzept, welches auf Ihr Unternehmen zugeschnitten ist
- Wir qualifizieren Führungskräfte und Mitarbeiter zum Umgang mit dem EFQM Modell für Excellence und als Lizenznehmer der EFQM ausgewählte Mitarbeiter zu "Europäischen Excellence Assessoren"
- Wir begleiten Sie bei allen Aktivitäten von der Selbstbewertung über die Aktionsplanung und Umsetzung bis hin zur Bewerbung um den Ludwig Erhard Preis und den European Quality Award

Senden Sie uns eine e-mail mit Ihrer Anfrage zur Umsetzung des EFQM Modells für Excellence an: <a href="mailto:n.kohlscheen@synergain.com">n.kohlscheen@synergain.com</a>

Wir besuchen Sie gerne zu einem persönlichen Informationsgespräch!





### 7 Gründe warum Sie Ihr EFQM Projekt mit Synergain machen sollten

- Synergain Management Consultants haben langjährige Erfahrung in der Implementierung des EFQM Modells in verschiedenen Branchen
- Wir sind seit über 10 Jahren lizenzierte EFQM Assessorentrainer
- Wir können die Trainings in deutscher und englischer Sprache durchführen
- Wir sind langjährig als Lead Assessoren im Ludwig Erhard Preis im Einsatz
- Die Partner der Synergain Management Consultants sind ausgebildete systemische Organisationsberater und haben eine ausgewiesene Qualifikation mit entsprechender Erfahrung in Veränderungsprojekten
- Auf Basis von erprobten Standards entwickeln wir mit Ihnen ein passendes Konzept zur Implementierung des EFQM Modells in Ihrem Unternehmen



### **Profil Ihres Synergain Beraters**





n.kohlscheen@synergain.com

www.synergain.com

Fon: +49 (0)40 - 677 83 22

Norbert Kohlscheen

#### Aktueller Aufgabenbereich

- Partner der Synergain Management Consultants, Büro Hamburg
- Berater für Organisationsentwicklung und Qualitätsmanagement
- Mitglied im Beirat des Deutschen EFQM Centers (DEC)
- Lead Assessor im Ludwig Erhard Preis

#### Beratungsschwerpunkte der letzten Jahre

- Organisationsberatung bei der ganzheitlichen Bewertung und Gestaltung von Managementsystemen auf Basis des EFQM Modells für Excellence bis zur Bewerbung um den Ludwig-Erhard-Preis oder den European Quality Award
- Lizenztrainings zum "Europäischen Excellence Assessor"
- Visions- und Strategieentwicklung auf Basis der Balaced Scorecard
- Führungskräfteentwicklung- und Coaching im systemischen Kontext
- Methoden der kollegialen Beratung (lizenzierter KTC-Coach)
- Work Life Balance Workshops
- Organisationsberatung bei der Einführung, Entwicklung und Auditierung von Qualitätsmanagement-Systemen auf Basis der ISO 9001:2000 bis zur Zertifizierungsreife

#### **Professioneller Hintergrund und Werdegang**

- Studium der Betriebswirtschaftslehre mit dem Schwerpunkt
  - Personal und Organisation, Abschluss: Dipl. Betriebswirt
- Langzeitausbildung zum Systemischen Organisationsberater (IOS Prof. Schley & Partner)
- Langzeitausbildung in Methoden der kollegialen Beratung (lizenzierter KTC – Coach)
- Ausbildung zum EFQM Assessoren Trainer (lizenzierter EFQM Trainer)
- Ausbildung zum Auditorentrainer
- Lizenzierter qu.int.as Berater der BGW
- Lizenzierter Fitnesstrainer
- Langjährige Führungskraft in einer mittelständischen Spedition und internationalen Unternehmensberatungen

